



# Jérémy Polizzi

Commercial & Business Développeur Digital

✉ jeremy.polizzi@live.com

☎ +33 6 49 88 90 07

💬 WhatsApp

🔗 LinkedIn

📍 Cannes / Nice

🌐 CV en ligne : [cv.plus-de-clients.fr](https://cv.plus-de-clients.fr)

**30+**

CLIENTS B2B ACCOMPAGNÉS

**120K€**

PIPELINE QUALIFIÉ GÉNÉRÉ

**-30%**

COÛT ACQUISITION MOYEN

**+22%**

HAUSSE REVENUS CLIENTS

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Commercial & Business Développeur Digital

Mai 2023 - présent

Indépendant - [plus-de-clients.fr](https://plus-de-clients.fr)

- **Prospection et vente B2B** de solutions digitales auprès de **30+ clients** - génération de **120K€ de pipeline qualifié**
- Construction d'un système de génération de leads : **300 leads qualifiés en 6 mois** (50/mois, budget 10€/j) - **taux de closing 15%**, 20K€ projetés
- **Conseil en stratégie digitale** : audit, recommandations, déploiement de solutions Google Ads, Meta Ads, SEO et tracking
- Réduction des coûts d'acquisition de **-30% en moyenne** - clients atteignant jusqu'à **x5 de volume de prospects** en 3 mois
- Nombreux **calls de prospection et de closing** - maîtrise des cycles de vente **R1 & R2**, qualification téléphonique, onboarding, suivi, fidélisation
- Suivi commercial structuré via **CRM personnalisé sur mesure** (Airtable) - pipeline, relances, historique des échanges et scoring des leads

### Coach Sportif & Commercial B2C

Jan 2021 - Juin 2023

SLV CrossFit

- Développement des compétences de **vente B2C haut de gamme** : prospection, qualification téléphonique, présentation, closing
- Construction d'un business en ligne de A à Z : **acquisition clients, content marketing, tunnel de vente**
- Gestion autonome d'un portefeuille clients et fidélisation à long terme

### Consultant IT - Infrastructure Entreprise

Sep 2007 - Juin 2020

**13 ans - socle technique derrière mon efficacité commerciale**

Employeurs : **Altran (Consultant Engineer, 5,5 ans)** · **ESR (Consultant cadre, 5 ans)**

**Orange**

**1 an**

Admin Système,  
Hadoop

**Amadeus**

**2 ans**

Chef de Projet

**IBM GBS**

**4 ans**

100+ serveurs,  
CA

**PROBTP**

**2 ans**

Admin Appli,  
JBoss

**La Banque**

**Postale**

**2 ans**  
Sécurité &  
Réseaux

### Resp. Développement Commercial & IT

2005 - 2007

**Fernando Télécom - là où mon ADN commercial a commencé**

- Création et gestion d'un service commercial IT de A à Z - supervision d'une **équipe de 5 personnes**
- Conception et vente de contrats de maintenance sur mesure - **développement B2B & B2C**
- Vente directe, négociation avec entreprises et particuliers - fort focus **satisfaction & fidélisation client**

## COMPÉTENCES & OUTILS

### Vente & Développement Commercial

Prospection B2B

Calls R1 / R2

Closing

Négociation

Fidélisation

### Marketing Digital & SEO

Google Ads

Meta Ads

SEO/SEM

ROAS

Analytics

### Stratégie & Conseil Digital

Audit digital

Stratégie contenu

CRO

Funnels

### Tech & Outils

GA4

GTM

CRM Airtable

Make

Claude Code

## FORMATION & DIPLÔMES

### 2024 Marketing Digital

Laurine Bemer

### 2023 Marketing Automation

Shubham Sharma

### 2022 Coaching Sportif Digital & Marketing

Michel Bodin

### 2021 BPJEPS - Métiers de la Forme

Haltérophilie & Musculation

### 2014 ITIL Foundation Certificate

Gestion des services IT

## LANGUES

**Français**

Natif

**Anglais**

Courant - usage  
professionnel

## DISPONIBILITÉ

📍 Cannes / Région Niçoise (06)

Présentiel ou remote - **Permis B** ✓

Disponibilité immédiate